

La sauvegarde : une opportunité pour la distribution de solutions de sécurité
Internet

Post  par : JPilo

Publiée le : 2/4/2014 11:00:00

Les spécialistes de la sécurité informatique, ont eux aussi tout ce qu'il faut pour devenir des revendeurs de solutions de stockage. Stéphane Castagne, Directeur des Ventes France et Afrique du nord, Barracuda Networks, nous en parle en détail.

La distribution de solutions de sauvegarde semble être devenue une véritable aubaine pour de nombreuses entreprises informatiques du secteur de la sécurité. En effet, alors que la plupart de leurs commandes s'élèvent à environ 10 000 euros, les projets de stockage peuvent facilement atteindre les 50.000 euros.

De plus, il s'agit de projets qui ont l'avantage d'être moins compliqués et plus rapides à gérer. Les nouvelles technologies de sauvegarde, qui sont offertes en tant que services gérés, représentent maintenant pour les spécialistes de la sécurité informatique une vraie opportunité dans la distribution.

Plus d'utilisateurs, plus d'applications et plus de données : selon une enquête réalisée par IDC, dans les deux prochaines années près de la moitié des responsables IT attendent une croissance de 15% à 20% par an du volume des données. Cette croissance qui ne peut pas être arrêtée, ne se limite pas aux entreprises d'un secteur spécifique.

C'est pourquoi, penser à l'avenir peut causer des sueurs froides aux administrateurs informatiques. En effet, un jour viendra où leurs solutions de sauvegarde ne seront pas en mesure de faire face au volume des données.

 

 

 