<u>Alfresco et Micro Strategies présentent Alfresco Kofax Release Script</u> Accessoire

Posté par : JPilo

Publiée le : 24/6/2009 0:00:00

Intégrée à Kofax Capture, cette extension applicative permet de faciliter le **traitement et la numérisation de gros volumes** de documents tout en réduisant les coûts. Alfresco Software, Inc., acteur majeur des solutions de gestion de contenu dâ∏entreprise (ECM) Open Source et partenaire de Micro Strategies, annonce la disponibilité dâ∏une extension applicative Alfresco, Alfresco Kofax Release Script, qui sâ∏intègre à Kofax

Capture pour acquérir et numériser des documents en volume



Â

Â

Alfresco Kofax Release Script, qui a fait lâ \square objet de tests de certification Alfresco et est actuellement en cours de beta-testing, sera disponible en tÃ \bigcirc lÃ \bigcirc chargement sur Alfresco Network pour les clients abonnÃ \bigcirc s Ã Alfresco Enterprise.

Une version dâ∏évaluation dâ∏Alfresco Enterprise 3.1 peut être téléchargée

̸ propos de Micro Strategies Inc.

Fondé en 1983, Micro Strategies compte parmi les fournisseurs de solutions technologiques les plus innovants et se distingue comme partenaire commercial straté gique des premiers revendeurs de technologies. Leader sur le marché, Micro Strategies est à lâ \square avant-garde de la conception et de lâ \square implé mentation de solutions technologiques de qualité, quâ \square il couple à une réactivité de service érigeant le client en priorité.

Ses solutions couvrent les domaines suivants : infrastructure, int \tilde{A} gration de syst \tilde{A} mes, applications dâ \square entreprise, gestion de contenu dâ \square entreprise, s \tilde{A} curit \tilde{A} gestion & protection de lâ \square ninformation.

https://www.info-utiles.fr/modules/news/article.php?storyid=12062

De plus amples informations

à propos de Kofax

Kofax plc (Bourse de Londres : KFX) est le premier fournisseur de solutions intelligentes de capture et dâ∏échange dâ∏informations. Depuis plus de 20 ans, les solutions Kofax qui se sont vues décerner de nombreux prix automatisent les processus documentaires en administrant la transformation et lâ∏échange dâ∏informations stratégiques sous des formats différents (papier, télécopie et électronique) de maniÃre plus précise et plus rentable.

Ces solutions procurent un retour sur investissement à plusieurs centaines de clients spécialisés dans les services financiers, lâ∏industrie, la grande distribution, lâ∏administration, la santé, lâ∏externalisation des processus métiers et autres marchés.

Kofax commercialise ces solutions via ses propres structures de vente, et via un r \tilde{A} © seau mondial de plus de 1200 partenaires agr \tilde{A} © \tilde{A} ©s dans plus de 60 pays, en Am \tilde{A} ©rique du Nord et du Sud, dans la zone EMEA (Europe, Moyen-Orient, Afrique) et en Asie-Pacifique.

Pour plus dâninformations