CES 2011 : La bataille des tablettes a commencé

Accessoire

Posté par : JerryG

Publiée le: 3/3/2011 14:30:00

 $\tilde{\mathbb{A}}_{\square}$ l'origine de cette effervescence, l'iPad d'Apple, dont le lancement en avril 2010 avait mis le feu aux poudres. A fin 2010, 30 tablettes $\tilde{\mathbb{A}}$ © taient $d\tilde{\mathbb{A}}$ © j $\tilde{\mathbb{A}}$ disponibles sur le march $\tilde{\mathbb{A}}$ ©. Cette ann $\tilde{\mathbb{A}}$ © e, l'International Consumer Electronics Show (CES), la grande foire de l' $\tilde{\mathbb{A}}$ © lectronique qui se tient chaque ann $\tilde{\mathbb{A}}$ © e $\tilde{\mathbb{A}}$ Las Vegas, a annonc $\tilde{\mathbb{A}}$ © l'arriv $\tilde{\mathbb{A}}$ © e imminente d'une $\tilde{\mathbb{A}}$ © gion de nouvelles tablettes.

Ã□ ce jour, 102 tablettes proposées par 64 fabricants sont d'ores et déjà sur le marché ou en cours de développement. Des sociétés internationales de renom telles que Panasonic, Motorola et Lenovo se jettent à leur tour dans la bataille.

Un nombre considé rable d'acteurs rejoignent ce train lancé à une vitesse sans précé dent : le monde des tablettes devient ainsi le théâtre d'une bataille sans merci où se mêlent de nouveaux entrants, les grands noms de l'informatique et de la télé phonie mobile, ainsi que leurs indispensables fournisseurs.

Une nouvelle étude PRTM met en lumià re l'extraordinaire âpreté de la bataille stratégique qui se livre sur le front de l'électronique grand public.



Nouvelles du front

Pourquoi tant d'acteurs ont rejoint les rangs avec un tel engouement ? Pour faire court, disons qu'un grand nombre d'entre eux n'avaient tout simplement pas le choix. Les 17 millions de tablettes vendues en 2010 ont marqu $\tilde{\mathbb{A}}$ © l'av $\tilde{\mathbb{A}}$ "nement dâ \square un nouveau segment de march $\tilde{\mathbb{A}}$ ©, avec des projections de ventes annuelles de lâ \square ordre de 200 millions dâ \square unit $\tilde{\mathbb{A}}$ ©s dâ \square ci 2014. Avec un tel niveau de croissance (quatre fois plus important que celui des Smartphones et cinq fois plus que celui des PC), les tablettes sont devenues les t $\tilde{\mathbb{A}}$ etes de pont de l'informatique mobile, permettant ainsi $\tilde{\mathbb{A}}$ leurs fabricants de prendre d'assaut simultan $\tilde{\mathbb{A}}$ 0 ment les fronts de la t $\tilde{\mathbb{A}}$ 0 phonie mobile et des ordinateurs portables.

Ce rythme soutenu s'explique également par le fait que ces entreprises ont su tirer parti de des nouveaux moyens quâ∏offre le développement des Smartphones, réduisant ainsi de maniÃ"re significative à la fois les coûts et les délais de mise sur le marché. Jeux de composants, systÃ"mes d'exploitation, plates-formes applicatives, technologies dâ∏écrans tactiles, canaux et modÃ"les commerciaux sont autant d'éléments réutilisés pour le développement et la commercialisation des futures tablettes. De quoi permettre à un grand nombre de nouveaux entrants de se positionner agressivement en tête de peloton. Car, en fait, sur les 30 tablettes mises en vente en 2010, moins de 30 % étaient proposées par des marques internationales.Voilà qui explique les avalanches d'annonces faites par les grandes entreprises à l'occasion du CES et plus récemment au WMC de Barcelone. Certaines de ces entreprises de renom ont clairement manqué le signal de départ et devront à présent mettre les bouchées doubles pour rattraper leur retard.

Branle-bas de combat chez les fournisseurs

Côté fournisseurs, le marché des tablettes n'en est pas moins stratégique. Sur les 102 tablettes annoncées à ce jour, 57 % ont adopté des processeurs avec un cÅ \Box ur ARM (Advanced Risc Machine) tandis que 29 % font appel à Intel. ARM et Intel voient tous deux les tablettes comme un nouveau cÅ \Box ur de métier et une tÃ 2 te de pont vers d'autres produits. Dans ce bras de fer, ARM met en avant sa position de leader en matiÃ $^{\circ}$ re dâ \Box IP pour les processeurs pour tÃ $^{\circ}$ UÃ $^{\circ}$ Phones mobiles, et Intel son rôle proÃ $^{\circ}$ minent sur le marchÃ $^{\circ}$ 0 du PC.

De $m\tilde{A}^{\underline{a}}$ me, les fournisseurs de syst \tilde{A} "mes d'exploitation, font face \tilde{A} la rude concurrence de Google. \tilde{A} ce jour, 55 % des tablettes ont adopt \tilde{A} le syst \tilde{A} "me d'exploitation de Google, qui $d\tilde{A}$ comontre ainsi sa capacit \tilde{A} ce \tilde{A} sâd affranchir des fronti \tilde{A} res entre cat \tilde{A} cories de produits.

Chez Microsoft, Windows®* a été adopté par 29 % des tablettes, chiffre à côté duquel son offre Windows Phone 7pour Smartphone fait encore bien pâle figure.

Les App Stores ont $\tilde{\mathbb{A}}$ galement du fil $\tilde{\mathbb{A}}$ retordre. Lâ \square Android Market repr $\tilde{\mathbb{A}}$ sente maintenant un d $\tilde{\mathbb{A}}$ fi de taille face $\tilde{\mathbb{A}}$ lâ \square App Store dâ \square Apple. Selon les derniers chiffres en date, Android se targuait de proposer 230 000 applications (un nombre croissant d'entre elles $\tilde{\mathbb{A}}$ avec les tablettes), suivant ainsi de pr $\tilde{\mathbb{A}}$ s les 350 000 applications d'Apple. Le probl $\tilde{\mathbb{A}}$ me reste la portabilit $\tilde{\mathbb{A}}$ des applications du monde des Smartphones vers le monde des Tablettes et la n $\tilde{\mathbb{A}}$ cessit $\tilde{\mathbb{A}}$ pour les d $\tilde{\mathbb{A}}$ veloppeurs de disposer dâ \square 0 outils et dâ \square 1 environnement de d $\tilde{\mathbb{A}}$ 0 veloppement leur assurant la simplicit $\tilde{\mathbb{A}}$ 0 et lâ \square 1 efficacit $\tilde{\mathbb{A}}$ 0 du portage entre segments Smartphones/ Tablettes.

Stratégie gagnante

Il est toutefois \tilde{A} pr \tilde{A} © voir que dâ \square ici moins de deux ans, le march \tilde{A} © des tablettes se scindera pour offrir dâ \square un c \tilde{A} 't \tilde{A} © des solutions diff \tilde{A} © renti \tilde{A} © es et de lâ \square autre c \tilde{A} 't \tilde{A} © des produits beaucoup plus banalis \tilde{A} ©s. L'ensemble des acteurs seront alors confront \tilde{A} ©s \tilde{A} de s \tilde{A} ©rieux d \tilde{A} ©fis en termes de strat \tilde{A} ©gie op \tilde{A} ©rationnelle :

- **â**☐ **Quelle que soit leur taille**, les entreprises leaders devront mettre leur avance à profit en proposant des produits et solutions innovants afin de développer pour lâ☐utilisateur une fidélité à la marque.et barrer la route à leurs concurrents.
- $\hat{\mathbf{a}}$ Aucun acteur n' $\hat{\mathbf{A}}$ © chappera $\hat{\mathbf{A}}$ la pression intense et persistante sur les prix: pour $\hat{\mathbf{A}}$ et rentables, ils devront donc faire preuve dâ \square agilit $\hat{\mathbf{A}}$ 0, constituer une masse critique en mati $\hat{\mathbf{A}}$ re dâ \square approvisionnement, tout en veillant $\hat{\mathbf{A}}$ l'optimisation de leurs op $\hat{\mathbf{A}}$ 0 rations industrielles et commerciales
- $\hat{\mathbf{a}}$ Les grandes entreprises retardataires $d\tilde{\mathbf{A}}$ © couvrent un march $\tilde{\mathbf{A}}$ © nouveau, $o\tilde{\mathbf{A}}^1$ leur taille ne leur permet pas de compenser le retard qu'elles ont pris. Pour rattraper le train en marche, elles devront s'atteler $\tilde{\mathbf{A}}$ la mise en $\hat{\mathbf{A}}$ \square uvre rapide de leurs programmes, sans droit $\tilde{\mathbf{A}}$ l'erreur.
- $\hat{\mathbf{a}}$ Les acteurs pr $\hat{\mathbf{A}}$ esents sur plusieurs cat $\hat{\mathbf{A}}$ egories de march $\hat{\mathbf{A}}$ e devront mettre en place des strat $\hat{\mathbf{A}}$ egies de plate-forme adapt $\hat{\mathbf{A}}$ es $\hat{\mathbf{A}}$ ces cat $\hat{\mathbf{A}}$ egories multiples, offrant ainsi au consommateur le choix des options tout en assurant une exp $\hat{\mathbf{A}}$ rience unique et transparente quelque soit le terminal utilis $\hat{\mathbf{A}}$ e. .

Cette année, le CES a fait retentir les roulements de tambour qui précèdent une bataille décisive. Partant de ces positions initiales, l'enjeu de cette lutte portera sur des volumes importants. Libre ensuite aux consommateurs et aux entreprises de faire parler leur porte-monnaie pour désigner les vainqueurs.